

---

# Techniques commerciales. Choix n°1. Fonction commerciale - Approvisionnement. Vente - Le produit. Etudes de cas. CAS - B.E.P. Commerce. 1ère G.3 - Préparation au B.E.P.

**ATTENTION** : CETTE COLLECTION EST TEMPORAIREMENT INDISPONIBLE À LA CONSULTATION. MERCI DE VOTRE COMPRÉHENSION

**Numéro d'inventaire** : 1998.01576

**Auteur(s)** : Georges Auque

Paul Étienne Monnot

Pierre Paillot

**Type de document** : livre scolaire

**Éditeur** : GEP

**Imprimeur** : Metthez Frères

**Collection** : Techniques commerciales ; 1 / 1982

**Inscriptions** :

- ex-libris : avec

**Description** : Feuillet mobiles dans une pochette. Couv. ill. blanche.

**Mesures** : hauteur : 305 mm ; largeur : 220 mm

**Notes** : Cachet en p. de titre du BAET.

**Mots-clés** : Disciplines techniques et professionnelles

Activités administratives, financières et marchandes

Préparation aux examens, recueils de sujets, annales et rapports de jury de concours

**Filière** : Enseignement technique et professionnel

**Niveau** : Post-élémentaire

**Autres descriptions** : Langue : Français

Nombre de pages : 51

Mention d'illustration

ill.

**ISBN / ISSN** : 2866831020